

コミュニケーションの取り方から、性別による購買心理特性まで学ぶ！

女性脳！ 男性脳！ 違いがわかれば経営が変わる！

～購買心理特性が分かれば消費増税も怖くない！～



男心・女心の伝道師、組織・人財再起動計画 元気作りアドバイザー



ターニングポイント(株) 代表取締役 **西田陽子氏**

日本体育大学女子短大卒業。大学職員を経て大手 IT 系人材派遣会社へ入社。営業の現場責任者、新規事業部門を立ち上げ、部下の育成などに携わり部署・全社を統括する部門でクライアント・スタッフ側の統括責任者として活躍。

2010 年独立。「会社・組織・人財の再起動計画 熱血応援！元気づくり」をコンセプトに人財育成のコンサルティングで活躍。講演においてもハートフルでバイタリティに溢れ、そのエネルギーは受講者を元気にする。熱血陽子先生！の名で呼ばれ、受講者からの人気は非常に高い。

平成 27 年

受講料
無料！

7/22 (水)

午後3時～4時30分

会場：君津市立中央図書館 視聴覚室

君津市久保2-13-3 ☎0439-52-4646

いつもとは目線を変えて、女性と男性の脳と心の仕組みを知り、それを経営に活かす秘訣を解説いたします。

- ◆ 相手を知るにはまず自分分析から。自分はどう思われているのだろうか？
- ◆ 男性脳・女性脳、男性心理・女性心理の違いでこんなにも違う！
- ◆ 相手を知り、認めることで自分の思い・考え方が楽に伝わる。

事業所名		電話番号	
住所		FAX番号	
受講者名	受講者名		

上記申込書により、7月10日(金)までに お電話またはFAXにてお申込みください。

電話：0439-52-2511

FAX：0439-52-0177